

wir suchen per sofort eine:n

Chief Executive Officer - CEO

Die mollet AG ist ein Inhaber geführtes KMU in der zweiten Generation. Unser Fokus liegt auf regenerativen, ganzheitlichen Lösungen für komplexe mechanische Baugruppen. Wir sind führend in der Herstellung von Präzisionsinstrumenten.

Um den verändernden Marktbedingungen proaktiv zu begegnen, haben sich die zwei Inhaber dazu entschieden, eine umfassende Unternehmenstransformation zu vollziehen, die das Unternehmen in die Zukunft bringt. Dieses Vorhaben ist erfolgreich angelaufen.

Unsere einzigartige Mission «**Wir erschaffen regenerative Lösungen, um das Leben zukünftiger Generationen zu verbessern**». soll nun weiterentwickelt und auf das nächste Level gebracht werden.

Deshalb suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine:n

Chief Executive Officer – CEO

mit einem starken Verkaufs- und Marketingfokus.

Das Herzstück der mollet AG sind unsere starken Werte. Wir glauben daran, dass geteilte Überzeugungen die beste Grundlage für produktive Zusammenarbeit darstellen.

- **Wir respektieren uns bedingungslos.** Wir hören einander aktiv zu, um den Antrieb unseres Gegenübers zu verstehen.
- **Wir handeln schöpferisch.** Wir denken und handeln frei und unabhängig. Dadurch schaffen wir gestalterischen Freiraum und fördern das Erschaffen grossartiger Lösungen.
- **Wir beschreiten authentisch neue Wege.** Wir folgen unseren Überzeugungen und inspirieren damit andere, unserem Vorbild zu folgen.
- **Wir agieren verantwortungsvoll.** Mit unseren unternehmerischen Aktivitäten leisten wir einen wertvollen Beitrag für zukünftige Generationen.

Kannst du dich mit unseren Werten identifizieren? Möchtest du sicherstellen, dass sie gelebt und als Teil unserer Unternehmenskultur weiterentwickelt werden?

Ja? Dann sind folgende Informationen wichtig für dich:

Das motiviert dich

- Du bist nicht nur strategisch, sondern auch menschlich stark. Wenn du ein Unternehmen weiterbringst, sollen die Menschen – Mitarbeitende und Kunden – gleichermassen profitieren und sich auf Augenhöhe begegnen.
- Innovation ist Teil deiner DNA.
- Verantwortung motiviert dich zu Höchstleistungen. Gleichzeitig bist du eine offene Persönlichkeit, die nicht davor scheut, sich auch selbst zu hinterfragen.
- Du denkst ganzheitlich und impactorientiert. Es ist dir wichtig, mit deiner Arbeit einen Mehrwert für Mensch, Umwelt und Zukunft zu generieren.

So unterstützen wir dich

- Wir sind ein Familienbetrieb und pflegen einen freundschaftlichen und wertschätzenden Umgang.
- Die Möglichkeit, unsere Strategie und Marktausrichtung weiterzuentwickeln.
- Attraktiver Fixlohn mit zusätzlichen Bonus-Optionen
- Fringe-Benefits – unter Anderem Firmenauto, Mobilitätsspesen oder GA zur freien Verfügung und vieles mehr mehr, inkl. überdurchschnittlichen Sozial-, -Versicherungs- und Zusatzversicherungsbedingungen
- Sehr viel Freiheit, Flexibilität und Gestaltungsraum
- Solltest du für diese Stelle umziehen müssen, können wir dich dabei ebenso unterstützen

Das erwartet dich

- Umsetzung und Weiterentwicklung unserer zukunftsorientierten und einzigartigen Missionsstrategie
- Innovation fördern und Innovationsziele implementieren
- Verantwortung für finanzielle Gesundheit des Unternehmens
- Gesamtverantwortung für das operative Geschäft
- Fokus: Sales & Marketing
- Aktive Marktbearbeitung und Markenbekanntheit steigern
- Networking und Repräsentation der Marke mollet AG
- Aktives Stakeholder- und Investoren-Management.

Das bringst du mit

- Du hast einen Hochschulabschluss in Betriebswirtschaft oder Ingenieurwissenschaften sowie entsprechende Weiterbildungen
- Extensive Führungserfahrung über mehrere Stufen
- Erfahrung in der Fertigungsbranche
- Starker Fokus auf Sales- und Marketing-Themen
- Impactorientierte Persönlichkeit mit tiefem Verständnis für unsere Werte und Mission
- Offenheit gegenüber neuen Themen und Begegnungen
- Du traust dich, immer wieder nach dem «Warum» zu fragen
- Deutsch, Englisch (Französisch von Vorteil)

Arbeitsort: Lengnau BE (in der Nähe von Biel)

Du fühlst dich angesprochen? Dann freuen wir uns, dich kennenzulernen. Am besten geht dies via kurzer Videobotschaft. Wir freuen uns auf deine Unterlagen und zusätzlich einer videografischen Bewerbung.

Bitte Bewerbung an:

Dominic Riesen, dominic.riesen@mollet-ag.ch